

## Transaction Executive (m/w)

### - Integrationsprojekte -

Energiekonzern, bundesweit (HO-Lösung)

Bei unserem Mandanten handelt es sich um eines der führenden Energieunternehmen. Die Kultur des Hauses steht für eine klare Zukunftsvision, innovative Ideen, gepaart mit hoher Dynamik und Umsetzungsstärke.

Wir möchten Sie interessieren, wenn Sie das Thema Energie, neue Technologien begeistert! Sie sind zuständig für mittelständische und Groß-Kunden aus der Wohnungswirtschaft (privat und gewerblich) und steuern die Integration der Portfolioprojekte bis zum Closing. Sie sind erster Ansprechpartner der Kunden!

### Profil

- Verantwortung für die Produktportfolien „Umstellung auf Wärmelieferung / alle Energiethemen aus einer Hand“ unter Berücksichtigung der technischen, kaufmännischen und gesetzlichen Rahmenbedingungen
- Erstellung der Businesspläne, Management der Abwicklungsprozesse (Verantwortung der Integration ab der Gründung des Joint Ventures / der strategischen Partnerschaft)
- Management des Angebotsprozesses (Vertriebliche Verantwortung für den Lead ab der Leadphase)
- Nachkalkulation, Budgetplanung und -steuerung, Abstimmung mit dem Controlling
- Durchführung von Effizienz- und Wirtschaftlichkeitsanalysen
- Verantwortliche Vertragsverhandlungen mit dem Ziel: Übernahme der Geschäftsführung des Joint Ventures
- Nachhaltung eines abgestimmten Kundenentwicklungsplans zur Ausschöpfung des Kundenpotentials im Portfolio
- Mitwirkung bei der Entwicklung automatisierter Prozesse
- Nachverfolgung von Trends, Entwicklungen und Dienstleistungen in Zusammenarbeit mit den Bereichen Produkt- und Technologieentwicklung
- Enge Zusammenarbeit mit den hausinternen Juristen des Hauses

### Anforderungen

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium (Betriebswirtschafts-/Volkswirtschaftslehre) oder vergleichbare Ausbildung
- Rund 3 Jahre Berufserfahrung im Bereich Transaction Management / Projektmanagement
- Sehr gute Kenntnisse aus der Wohnungswirtschaft, Kenntnisse aus dem Energiebereich sind kein MUSS
- Erste Projektleitungserfahrung
- Sehr gute Englischkenntnisse
- Analytisches Denkvermögen in Kombination mit Kommunikationsstärke und sehr guter Präsentationsgabe
- Persönlichkeit, Verhandlungsgeschick
- Reisebereitschaft

### Wir haben Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf ein weiterführendes Gespräch mit Ihnen! Nehmen Sie bitte Kontakt zu uns auf. Wir lassen Ihnen umgehend Terminmöglichkeiten für ein erstes, ausführliches Telefonat zukommen.

Frankfurt  
Taanustor 1  
60310 Frankfurt  
Telefon: 069 - 77 033 692

Düsseldorf  
Königsallee 2b  
40212 Düsseldorf  
Telefon: 0211 - 83 68 949

München  
Bergwerkstraße 2a  
83714 Miesbach  
Telefon: 08025 - 92 79 998