

Vertriebscoach (m/w)

Energieunternehmen, Homeoffice-Lösung

Bei unserem Mandanten handelt es sich um eines der führenden Energieunternehmen. Die Kultur des Hauses steht für eine klare Zukunftsvision, innovative Ideen, gepaart mit hoher Dynamik und Umsetzungsstärke.

Wir suchen **Sie**, wenn Ihr Herz für das Coaching und die Weiterentwicklung des Vertriebs brennt und Sie als Trainer die strategische Ausrichtung passgenau und dynamisch umzusetzen verstehen. Sie stehen für Engagement und Lebensfreude und vereinen den Gesamtvertrieb gekonnt hinter sich.

Begeistern Sie das Team durch Ihre Leidenschaft und Ihr Vertriebsgen!

Profil

- Erster Ansprechpartner der Geschäftsführung und der Personalabteilung
- Definition und Umsetzung von Vertriebs- und Kundenentwicklungsprogrammen auf Basis der ausgerollten Unternehmensstrategie und definierten Zielmärkten
- Analyse bestehender Vertriebsprozesse, Identifikation der Verbesserungspotentiale, Erstellung und Nachverfolgung von Maßnahmenplänen
- Entwicklung und Durchführung von Einzelcoachings, Workshops, Teamprogrammen, Trainings, aufgeteilt nach Account- und Key Account-Anforderungen
 - Vermittlung einer erfolgreichen Vertriebsmethodik, von Markt- und Branchen-Know-how
 - Motivation / Zielklärung / dynamische Umsetzung in der Zielerreichung / Festlegung von Erfolgsparametern
- Erarbeitung von Schulungsunterlagen / Verantwortung für das Vertriebshandbuch
- Weiterentwicklung und Bereitstellung aller vertriebsrelevanten Online- und Printmedien für den Vertrieb
- Unterstützung bei der Marketingplanung, aktive Messung der Marketingerfolge
- Unterstützung bei der Organisation und Umsetzung von Promotion- und Messeaktivitäten, Veranstaltungen
- Erstellen von Reports, Statistiken und Präsentationen
- Enge Zusammenarbeit mit den Bereichen Marketing, Produktmanagement, Technik und Personal

Anforderungen

- Betriebswirtschaftliches Studium, erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, Zertifizierung zum Coach / Trainer
- Sehr gute Kenntnisse der Vertriebsmethodik
- Rund 5 Jahre Berufserfahrung im Bereich Vertrieb / Vertriebscoaching / Marketing
- Kommunikations- und Präsentationsgeschick, Sie sind mit ganzem Herzen Coach / Trainer / Moderator
- Engagement und Umsetzungsstärke
- Persönlichkeit
- Bundesweite Reisetätigkeit – Sie steuern Ihre Termine und damit Ihre Reisequote selbst.
- Sie können vom Homeoffice arbeiten und die Zentrale und die Niederlassung des Hauses passend anfahren, es besteht aber auch die Möglichkeit, in der Zentrale oder an den Standorten wie Berlin, Hamburg und Frankfurt vom Büro aus tätig zu sein.

Wir haben Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf ein weiterführendes Gespräch mit Ihnen! Nehmen Sie zu uns Kontakt auf, wir lassen Ihnen umgehend Terminmöglichkeiten für ein erstes, ausführliches Telefonat zukommen.

Frankfurt
Taubenstraße 1
60310 Frankfurt
Telefon: 069 - 77 033 692

Düsseldorf
Königsallee 2b
40212 Düsseldorf
Telefon: 0211 - 83 68 949

München
Bergwerkstraße 2a
83714 Miesbach
Telefon: 08025 - 92 79 998