

## Leiter Energieconsulting

### Spezialkonzern

Bei unserem Mandanten handelt es sich um einen der führenden Energiekonzerne in Deutschland und Europa. Interessant ist nicht nur der Konzern, sondern die dahinterstehende Investorengruppe mit einem Kapitalvolumen von rund 50 Milliarden Euro und Investments in Gesamteuropa, den USA und Asien.

Sie haben einschlägige Vertriebserfahrung im Energiebereich B2B und B2C und verstehen es, ein Team passend mitzunehmen und dynamisch weiterzuentwickeln.

Sie wollen bei einem der Marktführer arbeiten und neue vertriebliche Akzente setzen? Wir freuen uns auf das Gespräch mit Ihnen!

### Profil

- Disziplinarische Leitung eines Teams mit 4 Mitarbeitern, 2 weitere Stellen sind freigegeben
- Erstellung und Umsetzung einer Vertriebsstrategie in direkter Linie zum CFO, in enger Zusammenarbeit mit der Abteilung Eigenhandel und Contracting
- Management von Eingangskanälen für Interessenten B2B und B2C
- Verantwortung für Performance und Qualität der Vertriebsprozesse von der Kundenanfrage bis zur Vertragserstellung sowie für die Betreuung der Bestands- und Neukunden
  - Angebote und Preiskalkulationen für alle B2B und B2C Kundensegmente über die gesamte Produktpalette
  - Führen von Vertragsverhandlungen, Erstellung von Verträgen
  - Aktives Key Account Management
- Übergeordnete Projektleitung zu Sonderthemen der Holding
- Verantwortung für die Qualität und Aktualität von Kunden- und Vertragsdaten in den dafür bereitgestellten Systemen.
- Verantwortung für die Entwicklung neuer Vertriebsprodukte und die Pflege des bestehenden Produktkatalogs
- Erfolgreiches Schnittstellenmanagement
- Aktives Prozessmanagement, Nachhalten von Straffungs- und Automatisierungsmöglichkeiten
- Weiterentwicklung IT Systeme und Mitwirkung bei der Digitalisierung

### Anforderungen

- Studium der Betriebswirtschaftslehre oder vergleichbarer Studiengang und / oder kaufmännische Ausbildung
- Gute energiewirtschaftliche Kenntnisse
- Mindestens 5-8 Jahre Berufserfahrung im Energiebereich, gestandene Vertriebs- und Führungspersönlichkeit
- Wir sind offen für einen Senior mit entsprechender Persönlichkeit, der bereits als Teamleiter oder Stellvertreter einschlägige Erfahrung mitbringt, für den eine Abteilungsleitung der nächste berufliche Schritt ist.
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten, hohes Verhandlungsgeschick
- Gute Analyse- und Problemlösungskompetenz
- Sehr selbständige und proaktive Arbeitsweise

### Wir haben Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf ein weiterführendes Gespräch mit Ihnen! Nehmen Sie zu uns Kontakt auf, wir lassen Ihnen umgehend Terminmöglichkeiten für ein erstes, ausführliches Telefonat zukommen.

Frankfurt  
Taubenstraße 1  
60310 Frankfurt  
Telefon: 069 - 77 033 692

Düsseldorf  
Königsallee 2b  
40212 Düsseldorf  
Telefon: 0211 - 83 68 949

München  
Bergwerkstraße 2a  
83714 Miesbach  
Telefon: 08025 - 92 79 998