

Vertriebsleiter Wohnungswirtschaft (m/w)

Vertriebsgebiet Sachsen-Anhalt, Sachsen, Thüringen

Energiekonzern, (HO-Lösung)

Bei unserem Mandanten handelt es sich um eines der führenden Energieunternehmen. Die Kultur des Hauses steht für eine klare Zukunftsvision, innovative Ideen, gepaart mit hoher Dynamik und Umsetzungsstärke.

Wir möchten Sie interessieren, wenn Sie als Vertriebsleiter für die strategische und passgenaue Weiterentwicklung des Vertriebsgebietes stehen und mit Ihrem Team kleinere und mittelständische Kunden aus der Wohnungswirtschaft für die hinter den Themen Energie / neue Technologien stehende Dynamik begeistern wollen. Die Zukunft ist „grün“ und Sie gestalten diese mit!

Profil

- Führungsspanne: 3 Mitarbeiter
- Umsetzung der Konzernstrategie – aktive Markt- und Wettbewerbsanalyse, Ableitung von Machbarkeiten
- Ausgeprägte Verbandstätigkeit, Umsetzung von Messen, Vernetzungsgeschick
- Generierung und Bewertung von Leads
- Management des Angebotsprozesses – Begleitung bis zum Closing
- Zielorientierte und strategiekonforme Steuerung des Auftragseinganges, Umsatzes, Profits und anderen vordefinierten Key Performance Indicators
- Erhöhung der Kundenzufriedenheit und Aufbau langfristig angelegter Kundenbeziehungen
- Enge Zusammenarbeit mit dem hausinternen Projektingenieur, der die Termine ab dem 2. Termin als fachlicher Kollege begleitet
- Professionelle, dauerhafte Betreuung des akquirierten Neukunden – Überführung in den Bestand, Akquisition von Anschlussprojekten

Anforderungen

- Erfolgreich abgeschlossene technische / kaufmännische Ausbildung oder ein entsprechendes Studium
- Sehr gute betriebswirtschaftliche und technische Kenntnisse
- Mindestens 5 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb, gestandene Persönlichkeit
- Sehr gute Kenntnisse aus den Zielbranchen Wohnungswirtschaft, Bauträger, Gewerbe, Gesundheitswesen im beschriebenen Vertriebsgebiet - Kenntnisse aus dem Energiebereich sind kein MUSS
- Gerne führungserfahren! Wir sind offen für einen Kandidaten, für den dies auf Basis seiner Seniorität der sinnvolle nächste Schritt ist.
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick, sehr gute Präsentationsgabe
- Persönlichkeit – Sie sind es gewohnt, eigenverantwortlich, selbständig und strukturiert zu arbeiten, wollen sich weiterentwickeln und Neues lernen!
- Reisebereitschaft

Wir haben Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf ein weiterführendes Gespräch mit Ihnen! Nehmen Sie bitte Kontakt zu uns auf. Wir lassen Ihnen umgehend Terminmöglichkeiten für ein erstes, ausführliches Telefonat zukommen.

Frankfurt
Taunustor 1
60310 Frankfurt
Telefon: 069 - 77 033 692

Düsseldorf
Königsallee 2b
40212 Düsseldorf
Telefon: 0211 - 83 68 949

München
Bergwerkstraße 2a
83714 Miesbach
Telefon: 08025 - 92 79 998