

Account Manager (m/w)

Energiekonzern, NRW (HO-Lösung)

Bei unserem Mandanten handelt es sich um eines der führenden Energieunternehmen. Die Kultur des Hauses steht für eine klare Zukunftsvision, innovative Ideen, gepaart mit hoher Dynamik und Umsetzungsstärke.

Wir möchten Sie interessieren, wenn Sie als Hunter kleinere / mittelständische und große Kunden aus der Wohnungswirtschaft (privat und gewerblich) für die hinter den Themen Energie, neue Technologien stehende Dynamik begeistern wollen und diese passend weiterzuentwickeln verstehen.

Profil

- Generierung und Bewertung von Leads
- Management des Angebotsprozesses – Begleitung bis zum Closing
- Zielorientierte und strategiekonforme Steuerung des Auftragseinganges, Umsatzes, Profits und anderen vordefinierten Key Performance Indicators
- Erhöhung der Kundenzufriedenheit und Aufbau langfristig angelegter Kundenbeziehungen
- Enge Zusammenarbeit mit der Technik, dem Projektingenieur, Erarbeitung von Angeboten
- Professionelle, dauerhafte Betreuung des akquirierten Neukunden – Überführung in den Bestand, Akquisition von Anschlussprojekten
- Aktive Branchen- und Marktbeobachtungen

Anforderungen

- Erfolgreich abgeschlossene technische / kaufmännische Ausbildung oder ein entsprechendes Studium
- Sehr gute betriebswirtschaftliche und technische Kenntnisse
- Rund 3-5 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb (Hunter und/oder Farmer)
- Sehr gute Kenntnisse aus den Zielbranchen Wohnungswirtschaft, Bauträger, Gewerbe, Gesundheitswesen im Gebiet NRW - Kenntnisse aus dem Energiebereich sind kein MUSS
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick, sehr gute Präsentationsgabe
- Persönlichkeit – Sie sind es gewohnt, eigenverantwortlich, selbständig und strukturiert zu arbeiten, wollen sich weiterentwickeln und Neues lernen!

Frankfurt
Taubenstraße 1
60310 Frankfurt
Telefon: 069 - 77 033 692

Düsseldorf
Königsallee 2b
40212 Düsseldorf
Telefon: 0211 - 83 68 949

München
Bergwerkstraße 2a
83714 Miesbach
Telefon: 08025 - 92 79 998

VIETEN

Management
Consulting

- Wir sind offen für einen Farmer, der Lust hat, seine bestehenden Kontakte zu erweitern, auf die Neugeschäftsseite zu wechseln. Der Niederlassungsleiter wird Sie in diesem Prozess unterstützen.
- Reisebereitschaft

Wir haben Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf ein weiterführendes Gespräch mit Ihnen! Nehmen Sie bitte Kontakt zu uns auf. Wir lassen Ihnen umgehend Terminmöglichkeiten für ein erstes, ausführliches Telefonat zukommen.

Frankfurt
Taunustor 1
60310 Frankfurt
Telefon: 069 - 77 033 692

Düsseldorf
Königsallee 2b
40212 Düsseldorf
Telefon: 0211 - 83 68 949

München
Bergwerkstraße 2a
83714 Miesbach
Telefon: 08025 - 92 79 998

eMail: kontakt@vietenconsulting.de