

Vertriebsleiter Süd-Immobilienwirtschaft (m/w/d)

Vertriebsgebiet Bayern

Energiekonzern, (HO-Lösung)

Bei unserem Mandanten handelt es sich um eines der führenden Energieunternehmen. Die Kultur des Hauses steht für eine klare Zukunftsvision, innovative Ideen, gepaart mit hoher Dynamik und Umsetzungsstärke.

Wir möchten Sie interessieren, wenn Sie als Vertriebsleiter für die strategische und passgenaue Weiterentwicklung der Gesamtregion Bayern stehen und mit Ihrem Team mittelständische und größere Kunden der Immobilienwirtschaft, speziell im Bereich der Quartierslösungen, für die hinter den Themen Energie / neue Technologien stehende Dynamik begeistern wollen. Die Zukunft ist „grün“ und Sie gestalten diese mit!

Sie setzen die passenden Akzente als einer der wichtigen Führungspersönlichkeiten im Konzern!

Profil

- Führungsspanne: Account Manager, Vertriebsassistent, Projektentwickler /-ingenieur
- Umsetzung der Konzernstrategie – aktive Markt- und Wettbewerbsanalyse, Ableitung von Machbarkeiten
- Ausgeprägte Verbandstätigkeit, Umsetzung von Messen, Vernetzungsgeschick auch in der Politik
- Generierung und Bewertung von Leads
- Management des Angebotsprozesses – Begleitung bis zum Closing
- Zielorientierte und strategiekonforme Steuerung des Auftragseinganges, Umsatzes, Profits und anderen vordefinierten Key Performance Indicators
- Erhöhung der Kundenzufriedenheit und Aufbau langfristig angelegter Kundenbeziehungen
- Professionelle, dauerhafte Betreuung des akquirierten Neukunden – Überführung in den Bestand, Akquisition von Anschlussprojekten
- Berichtsebene: Bereichsleitung / Geschäftsführung

Anforderungen

- Erfolgreich abgeschlossene technische / kaufmännische Ausbildung oder ein entsprechendes Studium
- Sehr gute betriebswirtschaftliche und technische Kenntnisse
- Mindestens 5 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb von komplexen Lösungen
- Sehr gute Kenntnisse und Vernetzung in den Zielbranchen Wohnungswirtschaft, Bauträger, Gewerbe., Gesundheitswesen - Kenntnisse aus dem Energiebereich sind kein MUSS
- Führungserfahrung – wir sind offen für einen Kandidaten mit fachlicher / Projektleitungserfahrung und sichtbarem Führungspotential – die Übernahme einer Abteilungsleitung ist der für Sie passende nächste Schritt
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick, sehr gute Präsentationsgabe
- Persönlichkeit – Ausstrahlung – Sie verstehen es, auf Managementebene zu überzeugen
- Reisebereitschaft

Wir haben Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf ein weiterführendes Gespräch mit Ihnen! Nehmen Sie bitte Kontakt zu uns auf.
Wir lassen Ihnen umgehend Terminmöglichkeiten für ein erstes, ausführliches Telefonat zukommen.

Frankfurt
Taanustor 1
60310 Frankfurt
Telefon: 069 - 77 033 692

Düsseldorf
Königsallee 2b
40212 Düsseldorf
Telefon: 0211 - 83 68 949

München
Bergwerkstraße 2a
83714 Miesbach
Telefon: 08025 - 92 79 998