

Regionalleiter Süd - Industrie (m/w)

Vertriebsgebiet Bayern

Energiekonzern, (HO-Lösung)

Bei unserem Mandanten handelt es sich um eines der führenden Energieunternehmen. Die Kultur des Hauses steht für eine klare Zukunftsvision, innovative Ideen, gepaart mit hoher Dynamik und Umsetzungsstärke.

Wir möchten Sie interessieren, wenn Sie als Regionalleiter für die strategische und passgenaue Weiterentwicklung der Gesamtregion Bayern stehen und mit Ihrem Team mittelständische und große Industriekunden für die hinter den Themen Energie / neue Technologien stehende Dynamik begeistern wollen. Die Zukunft ist „grün“ und Sie gestalten diese mit!

Sie setzen die passenden Akzente!

Profil

- Führungsspanne: Vertriebsleiter, Account Manager, Vertriebsassistent, Projektentwickler /-ingenieur
- Umsetzung der Konzernstrategie – aktive Markt- und Wettbewerbsanalyse, Ableitung von Machbarkeiten
- Ausgeprägte Verbandstätigkeit, Umsetzung von Messen, Vernetzungsgeschick auch in der Politik
- Generierung und Bewertung von Leads
- Management des Angebotsprozesses – Begleitung bis zum Closing
- Zielorientierte und strategiekonforme Steuerung des Auftragseinganges, Umsatzes, Profits und anderen vordefinierten Key Performance Indicators
- Erhöhung der Kundenzufriedenheit und Aufbau langfristig angelegter Kundenbeziehungen
- Professionelle, dauerhafte Betreuung des akquirierten Neukunden – Überführung in den Bestand, Akquisition von Anschlussprojekten
- Berichtsebene: Geschäftsführung

Anforderungen

- Erfolgreich abgeschlossene technische / kaufmännische Ausbildung oder ein entsprechendes Studium
- Sehr gute betriebswirtschaftliche und technische Kenntnisse
- *Mindestens* 5 Jahre Berufserfahrung im technischen Vertrieb auf Industrieseite, gestandene Persönlichkeit
- Führungserfahren! Wir sind offen für einen Kandidaten, für den dies auf Basis seiner Seniorität und erarbeiteten Profilschärfe der sinnvolle nächste Schritt ist.
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick, sehr gute Präsentationsgabe
- Persönlichkeit – Sie sind es gewohnt, eigenverantwortlich, selbständig und strukturiert zu arbeiten, wollen sich weiterentwickeln und Neues lernen!
- Reisebereitschaft

Wir haben Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf ein weiterführendes Gespräch mit Ihnen! Nehmen Sie bitte Kontakt zu uns auf. Wir lassen Ihnen umgehend Terminmöglichkeiten für ein erstes, ausführliches Telefonat zukommen.

Frankfurt
Taanustor 1
60310 Frankfurt
Telefon: 069 - 77 033 692

Düsseldorf
Königsallee 2b
40212 Düsseldorf
Telefon: 0211 - 83 68 949

München
Bergwerkstraße 2a
83714 Miesbach
Telefon: 08025 - 92 79 998