

## Senior-Betreuer Agrar (m/w)

Geschäftsbank, Standort Berlin

Bei unserem Mandanten handelt es sich um eine der führenden Geschäftsbanken. Die Kombination aus Beratung vor Ort und Leistung auf höchstem Niveau in allen Feldern der Finanzdienstleistung schafft die professionelle Basis, mittelständische Unternehmen in jeder Entwicklungsphase passgenau betreuen und fördern zu können.

Wir möchten Sie interessieren, wenn Sie in Ihrem beruflichen Werdegang Kredit-Know-how im Bereich der Firmenkunden mit Vertriebserfahrung kombinieren konnten und einschlägige Erfahrungen aus dem Agrarsektor aufweisen können. Sie verstehen es, die besonderen Bedarfe der Agrarwirtschaft lösungsorientiert umzusetzen und Ihre Kunden mit der Finanzierung neuer Technologien für die Zukunft fit zu machen.

### Profil

- Beratung und Betreuung der angeschlossenen Bank-Partner sowie der Endkunden in allen strategischen und operativen Fragestellungen zur Finanzierung von Agrarunternehmen sowie Biogas- und Biomasseanlagen
- Die ganzheitliche und strukturierte Betreuung dieser durch
  - maßgeschneiderte, innovative Problemlösungen
  - kompetente Beratung in betriebswirtschaftlichen Fragen
  - Schaffung von Perspektiven für Investitionen und Managen von Risiken
  - Absicherung betrieblicher Risiken
- Pflege der landwirtschaftlichen Netzwerke, Engagement in entsprechenden Verbänden
- Analyse der Agrarmärkte und der agrarpolitischen Rahmenbedingungen
- Steuerung und Entwicklung des Kreditportfolios im Tandem mit den Bank-Partnern oder über Parallelengagements

### Anforderungen

- Landwirtschaftliche Ausbildung, Ausbildung zum Bankkaufmann und / oder Studium der Wirtschaftswissenschaften / Agrarwissenschaftliches Studium
- Solides Wissen des Firmenkundengeschäftes, vertiefte Kenntnisse im Agrar-Sektor in Kombination mit Vertriebserfahrung
- Rund 3-5 Jahre Berufserfahrung in der Bank- und Agrarkundenbetreuung
- *Sie machen aus Problemen Lösungen, verstehen es, dem Kunden auf Augenhöhe zu begegnen und passende Investitionen zu platzieren. Dazu gehören Wertschätzung, Verhandlungsgeschick, gute rhetorische Fähigkeiten, ein passendes Überführen des Kunden in eine betriebswirtschaftlich gesunde Zukunft.*

### Wir haben Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf ein weiterführendes Gespräch mit Ihnen! Nehmen Sie zu uns Kontakt auf, wir lassen Ihnen umgehend Terminmöglichkeiten für ein erstes, ausführliches Telefonat zukommen.

Frankfurt  
Taunustor 1  
60310 Frankfurt  
Telefon: 069 - 77 033 692

Düsseldorf  
Königsallee 2b  
40212 Düsseldorf  
Telefon: 0211 - 83 68 949

München  
Bergwerkstraße 2a  
83714 Miesbach  
Telefon: 08025 - 92 79 998