

## **Vertriebsleiter – Huntermentalität (m/w/d)** **für erklärungsbedürftige IT-Produkte und -Lösungen**

Führendes Softwarehaus, Nähe Stuttgart

Bei unserem Mandanten handelt es sich um einen seit über 40 Jahren führenden Spezialisten für die Optimierung von Prozessen im Vertrags- / Dokumenten- / Datenschutz- und Risikomanagement, Compliance, Legal, Audit. Neben der langjährigen Zusammenarbeit mit großen Unternehmen, DAX-Konzernen, ist das Haus auch für kleinere und größere Mittelständler, für öffentliche Institutionen / Verwaltungen und Behörden der erste Ansprechpartner. Gerade der letztere Bereich wird in Zukunft stärkere Bedeutung haben, da die Digitalisierung das bedeutsame Thema darstellt. Unseren Mandanten zeichnet in besonderem Maße aus, den Kunden passgenau in die Zukunft zu überführen und durch komplexe Cloud-Lösungen über Jahre in der Umsetzung und Steuerung der Lösungen zu begleiten.

### **Mentalität**

Dynamisch, engagiert, partnerschaftlich – hoher Teamgedanke, hoher Spirit, Spaß an der Sache – gemeinsam ins Ziel kommen.

**Wir suchen Sie**, wenn Sie als erfolgreicher Vertriebsleiter für erklärungsbedürftige IT-Produkte und -Lösungen Ihre Führungserfahrung bereits unter Beweis stellen konnten. **Offen ist unser Mandant gleichfalls** für einen sehr erfahrenen und erfolgreichen Vertriebsmitarbeiter, ggf. ausgestattet mit einer Teamleitungsverantwortung, für den die Abteilungsleitung der nächste berufliche Schritt ist. In beiden Fällen ist das Thema Führung natürlich gegeben und Sie legen Wert darauf, nach wie vor operativ mitzuarbeiten.

**Ein besonderer Arbeitgeber mit Karrierepotential.**

**Perspektivisch ist eine Weiterentwicklung zum Mitglied der Geschäftsleitung möglich.**

**Wir freuen uns auf das Gespräch mit Ihnen!**

### **Ihre Aufgaben**

- Sie treiben den Vertrieb und die strategische Ausrichtung nach vorne und passen diese auch an neue Vorgehensweisen an, Sie sind erster Ansprechpartner der Geschäftsführung
- Verantwortung für die ergebnisorientierte Steuerung des Vertriebs und Marketings im Einklang mit der Unternehmensstrategie – die Mischung aus Hunting und Farming
- Erarbeitung von Konzepten zur Markterschließung und Kundenentwicklungen
- Enge Zusammenarbeit mit Consulting, Produktmanagement, Entwicklung und Verwaltung

## **Kommunikation und Kundenmanagement**

- Sicheres und souveränes Auftreten auf Geschäftsführungsebene sowie im Kundenkontakt
- Aktive Weiterentwicklung und Pflege von Kundenbeziehungen sowie Gewinnung neuer Schlüsselkunden im DACH-Gebiet
- Erster Ansprechpartner für eskalierende Kundenanliegen
- Repräsentation des Unternehmens in Kundenkontakten und öffentlichen Auftritten

## **Markt- und Wettbewerbsanalyse**

- Systematische Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Einholung und Auswertung von Kundenfeedbacks zur kontinuierlichen Optimierung von Produkten und Dienstleistungen

## **Führung und Qualifikation**

- Unternehmer im Unternehmen
- Fachliche Kompetenz im Vertrieb sowie methodische Souveränität in der Lösung komplexer IT-Herausforderungen
- Große Freude am Gestalten, Entscheiden und Umsetzen von Strategien
- **Wir brauchen Sie mit Engagement, als strategischen Impulsgeber, mit hoher Empathie, Führungs- und Verhandlungskompetenz.**
- Begeisterungsfähigkeit, Flexibilität und ausgeprägter Teamgeist
- Kommunikations- / Präsentationsstark
- Kundenorientierung und ausgeprägtes Verkaufsgespür
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Hohe Reisebereitschaft

**Setzen Sie von Anfang an eigene Akzente, gestalten Sie aktiv den Erfolg des Unternehmens mit und werden Sie Teil dieses besonderen, dynamischen und zukunftsorientierten Teams!**

### Was bietet Ihnen unser Mandant?

- Einen hervorragenden Karriereschritt in eine Führungsaufgabe mit hohen Gestaltungsmöglichkeiten
- Moderne Arbeitswelten inklusive Arbeitscafés und Ruhezonen
- Eine Mentalität zwischen familiär und dynamisch, ein sehr gutes und offenes, konstruktives Miteinander
- Begeisterte Kunden
- **Werden Sie ein Teil davon!**

### Wir haben Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf ein weiterführendes Gespräch mit Ihnen! Nehmen Sie zu uns Kontakt auf, wir lassen Ihnen umgehend Terminmöglichkeiten für ein erstes, ausführliches Telefonat zukommen.

Zur besseren Lesbarkeit wird das generische Maskulinum verwendet.  
Die verwendeten Personenbezeichnungen beziehen sich auf alle Geschlechter.